

USING INTERNET AND IT'S RELATIONSHIP TO THE PURCHASING DECISIONS AMONG A SAMPLE OF STUDENTS FROM MANSOURA UNIVERSITY

Nofal, R. M. A. ;* H. H. A. Hana **; E. I. M. Abdel Fattah *** and E. A. I. El- Swah ****

* Home Management & Institutions Dept. Faculty of Home Economics Minufiya University

** Home Economics Dept. Faculty of Specific Education Mansoura University

*** Educational Media Dept. Faculty of Specific Education Mansoura University

**** Home Economics Dept. Faculty of Specific Education Mansoura University

استخدام الإنترنٌت وعلاقته بالقرارات الشرائية لدى عينة من طلاب جامعة المنصورة *

ربيع محمود على نوق* ، حنان حنا عزيز حنا**، إيمان عز الدين محمد عبدالفتاح *** و الهام عبدالرؤف إبراهيم السواح ****

* قسم إدارة المنزل والمؤسسة كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية

** قسم الاقتصاد المنزلي كلية التربية النوعية- جامعة المنصورة

*** قسم الاعلام التربوي كلية التربية النوعية- جامعة المنصورة

**** قسم الاقتصاد المنزلي كلية التربية النوعية - جامعة المنصورة

الملخص

يهدف هذا البحث إلى دراسة تأثير أسلوب استخدام طلاب جامعه المنصورة للإنترنت على أسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.

و تكونت عينة الدراسة من (632) طالب وطالبة من طلاب جامعه المنصورة، واستخدمت الباحثة استماره البيانات الأولية الخاصة بالطلاب وأسرته، واستبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعه للإنترنت بمحوريه (المعلومات والمعارف- الممارسات والاستخدامات)، واستبيان أسلوب اتخاذ طلاب الجامعه لقراراتهم الشرائية بمحاوره الثلاثة (العوامل المؤثرة في القرار الشرائي- مصادر القرار الشرائي- العادات الشرائية) كأدوات لجمع البيانات.

وتوصل البحث إلى وجود علاقة ارتباطية موجة دالة إحصائياً عند مستوى 0,01 بين أسلوب استخدام طلاب الجامعه للإنترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية، كما لا توجد فروق بين متوسط درجات الذكور والإناث في أسلوب استخدام الإنترت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية، وأيضاً توجد فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة 0,05 بين متوسط درجات من يشترون عبر الإنترت ومن لا يشترون عبر الإنترت في أسلوب اتخاذ القرارات الشرائية لصالح من يشترون عبر الإنترت.

كما توصل البحث إلى وجود علاقة ارتباطية موجة دالة إحصائياً بين أسلوب استخدام الإنترت وبعض المتغيرات الكمية (المستوى التعليمي للأب- متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الإنترت)، وتوجد علاقة ارتباطية سالية دالة إحصائياً بين أسلوب استخدام الإنترت ومعدلات استخدام الإنترت، بينما لا يوجد علاقة ارتباطية بين أسلوب استخدام الإنترت وكلاً من (الفرقه الدراسيه- العمر- فئة الدخل المالي للأسرة- والمستوى التعليمي للأم)، وكذلك لا توجد علاقة ارتباطية بين أسلوب اتخاذ القرارات الشرائية والمتغيرات الكمية للدراسة.

وأوصت الدراسة بضرورة الاهتمام بتوفير وسائل تكنولوجيا التعليم بمراحل التعليم المختلفة لمساعدته الطلاب على مواكبه التطورات التكنولوجيا الحديثه، والاهتمام بتعزيز دور التكنولوجيا الحديثة داخل

المجتمعات من أجل دفع عجلة التنمية، ودفع الشباب الجامعي للاستخدام الأمثل للتكنولوجيا الحديثة والإنترنت

والاطلاع على كل ما هو مفيد وجديد.

* البحث مشتق من رسالة ماجستير بعنوان "استخدام طلاب جامعة المنصورة للإنترنت وعلاقته بقراراتهم الشهريّة" للباحثة رقم (4) تحت إشراف الباحثين (1) (2) (3).

المقدمة والمشكلة البحثية

يشهد عالمنا اليوم عصرًا جديداً وهو عصر تكنولوجيا المعلومات التي بدأ يسيطر على العالم بشكل مذهل، فنتيجة لهذا التقدم العلمي والتكنولوجي لم تعد عملية نشر المبادى والأفكار تعتمد على بعض الأفراد والاتصال المباشر بينهم، بل إنها أصبحت علم وفن له العديد من القوانين والمبدئيات والأجهزة والأشخاص المتخصصون في مجال الترويج لذك الأفكار والمبادى [محمد، 1994: 2].

ويعتبر إتخاذ القرار عملية قيمية قم الحياة ذاتها فهو قلب العملية الإدارية وأسسها ويتوقف نجاح الفرد أو الأسرة في إدارة شئونها إلى حد كبير على مدى سلامه ورشد القرارات التي يتم إتخاذها، فإذا كان الإمكانات المتاحة لاستخدام الأسرة تسير خلال مراحل، وفي كل مرحلة يوجد العديد من المنتطلبات والاختيارات ولابد لموجه المواقف والمشكلات من قرارات تتعدد دائمًا وفقاً للظروف المتغيرة وبهذا تختلط الإدارة مع اتخاذ القرار في، كل وقت عبر الزمن (أبو فهد، 2006: 213).

ونتيجة للتطورات المتلاحقة في التكنولوجيا الرقمية ومن أهمها الانترنت حدث تغير ما يمكن أن يطأط عليه طبيعة المجال العام الذي يعيش فيه الأفراد، حيث أصبح لديهم القراءة على الاستناد إليه عند اتخاذ القرارات، وتناثر أهمية الانترنت من تلك التطورات السريعة التي تشهد لها سواء في خصائصها الفنية كوسيلة اتصال أو في عدد مستخدميها (محمد، 2010: 2).

كما توجد العديد من العوامل التي تؤثر في اتخاذ قرارات الشراء منها طبيعة المشتري حيث تتبادر طبائع المشترين وفقاً لمجموعه من المعايير الشخصية والبيئية والاجتماعية والتكنولوجية والمؤثرات الثقافية والاقتصادية في المجتمع مثل: مستوى الثقافة - الطبقة الاجتماعية التي ينتمي إليها المشتري - معتقداته الشخصية - وظيفته - دخله ومدى قدرته على التعلم - قدرته على استخدام التكنولوجيا الحديثة المتمثلة في الانترنوت (سعد، 1999: 141).

ويعتبر طلاب الجامعة من أهم القطاعات التي يركز عليها المجتمع في زيادة التقدم العلمي والتكنولوجي بزداد الوقت الحر لدى هؤلاء الشباب ولذلك أصبح من الأهمية أن يضع الإنترنط هؤلاء الشباب نصب أعينه عند وضعه لخططه وبرامج الإعلامية فالشباب هم عماد الأمة ورمز حضارتها وبالتالي يجب الاهتمام بهم وإعدادهم من كافة النواحي لكي يصبحوا قادرين على بناء مستقبل أفضل لهم ولبلادهم **أبريل، 2003: 15.**

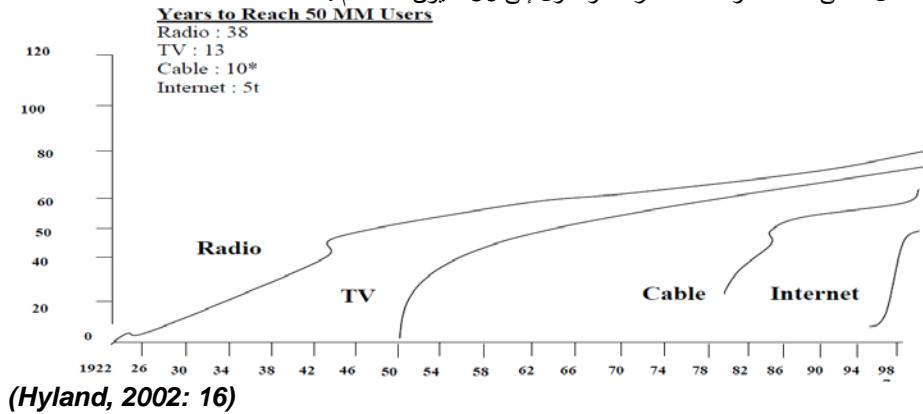
كما أكتسبت شبكات المعلومات المبنية على الحاسوب الأولى أهمية كبيرة، نظراً لقدرها الفائقة على نقل البيانات بين الأماكن المتباينة بصورة فورية، بما يتيح المشاركة في البيانات وتبادل المعلومات وما يتربّط على ذلك من قدرة على اتخاذ القرارات (الشاذلي، 2002، 52: 55).

ويعد إتخاذ القرارات قلب العملية الإدارية، وما القرارات إلا دراسة نواحي الحياة الأسرية، فعملية الشراء والبيع تحتاج إلى إتخاذ قرارات، وتأثيث المنزل يحتاج إلى إتخاذ قرارات، وشراء الأطعمة يحتاج إلى إتخاذ قرارات، والزواج تحتاج إلى قرارات، إذ كل من شأنه إضافة السعادة والحياة الهدنة على الأسرة يحتاج إلى قرارات لذا فإن أفضل الأساس وأصوب القرارات عن طريقها يتم تحقيق الأهداف المنشودة (ارجوان، 2006: 14).

وتجد العيد من العوامل التي تؤثر في اتخاذ قرارات النساء منها طبيعة المشتري حيث تتبادر طبائع المشترين وفقاً لمجموعه من المعايير الشخصية والبيئية والاجتماعية والتكنولوجية والمؤثرات الثقافية والاقتصادية في المجتمع مثل: مستوى الثقافة - الطبقة الاجتماعية التي ينتمي إليها المشتري - معتقداته الشخصية - وظيفته - دخله ومدى قدرته على التعلم - قدرته على استخدام التكنولوجيا الحديثة المتمثلة في الانترنت (اسعد، 1999: 141).

وتعتبر شبكة الإنترنت أسرع وسيلة اتصال نمواً، حيث أوضح **Hyland** (2002: 16) المدى الزمني الذي استغرقه الجمهور لتبني الإنترنت كوسيلة اتصال بالمقارنة مع ثلث وسائل إتصال (المذيع- التلفاز- التلفازات ذات الكابل cable tv) حيث تم احتساب عدد السنوات التي استغرقتها تلك الوسائل للوصول إلى 50 مليون مستخدم في أمريكا، وبين أن شبكة الإنترنت استغرقت خمس سنوات فقط لتصل إلى

50 مليون مستخدم وذلك لاعتبارات عديدة منها التطور الهائل على شبكات الحاسوب وأجهزة الكمبيوتر التي لا يخلو منها أي بيت وكذلك الكمية الهائلة من المعلومات التي تحتويها شبكة الانترنت، بالإضافة إلى ما تتمتع به الشبكة من مرونة تجعل المستخدم قادرًا على انتقاء المعلومات والبيانات التي يحتاجها، كما يستطيع المستخدم ممارسة هواياته والتعامل مع المعلومات التي يحتاجها في الوقت الذي يريد هو دون التزام أو تقيد بأنظمة البرامج المعدة مسبقًا والمعتمدة في برامج التلفاز والمذياع، كما تمكنه الشبكة في معظم الأحوال من التفاعل المباشر مع الموقع وإضافة التعليقات أو المقتراحات الذي قد يكون صعباً في حالة التلفاز مثلًا. ويوضح الشكل التالي عدد السنوات المستغرقة للوصول إلى 50 مليون مستخدم :



ومن هنا جاءت مشكلة الدراسة الحالية للإجابة على التساؤل التالي:
ما العلاقة بين استخدام طلب الجامعه للإنترنت واتخاذهم لقرارات الشرائية؟ ويندرج تحت هذا التساؤل مجموعة من التساؤلات الفرعية والتي تشتمل:

- ١- ما طبيعة العلاقة بين المتغيرات الكمية للدراسة (الكلية- الفرقة الدراسية- المستوى التعليمي للأب والأم- معدلات استخدام الانترنت- متوسط المدة المستغرقة على الانترنت في الجلسة الواحدة) وأسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قرارات الشراء لدى طلاب الجامعة؟
- ٢- هل توجد فروق بين الذكور والإثاث في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قرارات الشراء لدى طلاب الجامعة؟
- ٣- هل توجد فروق بين سكان الريف والحضر في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قرارات الشراء لدى طلاب الجامعة؟
- ٤- هل توجد فروق بين من يتبع إعلانات الانترنت ومن لا يتبع إعلانات الانترنت في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قرارات الشراء لدى طلاب الجامعة؟
- ٥- ما طبيعة الفروق بين طلب الجامعة عنده الدراسة في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قرارات الشراء تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت؟

أهداف الدراسة

أستهدفت الدراسة الحالية التعرف على العلاقة بين أسلوب استخدام طلب الجامعه للإنترنت وأسلوب اتخاذهم لقرارات الشرائية، ويبقى منها الأدفاف الفرعية التالية:

- ١- دراسة العلاقة بين أسلوب استخدام الانترنت وبعض المتغيرات الكمية المتمثلة في (العمر- الكلية- الفرقة الدراسية- المستوى التعليمي للأب- المستوى التعليمي للأم- معدلات استخدام الانترنت- متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت- فئة الدخل المالي للأسرة) على كلاً من أسلوب استخدام طلب الجامعة للإنترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.
- ٢- معرفة الفروق بين أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ القرارات الشرائية لدى طلاب الجامعة تبعاً (الجنس- بيئة السكن- متتابعة إعلانات الانترنت).
- ٣- الكشف عن الاختلافات في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ القرارات الشرائية لدى طلاب الجامعة تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت.

أهمية الدراسة

تتمثل أهمية الدراسة في اتجاهين:

- أ - الاستفادة من نتائج الدراسة في مجال خدمة المجتمع المحلي من خلال ما يلى:
 - ١ - تفعيل دور الانترنت في كل مناحي الحياة وخاصة في مجال إدارة المنزل.
 - ٢ - توعية الشباب الجامعي بأهمية استخدام الانترنت في اتخاذ قرارات الشراء السليمة.
 - ٣ - إلقاء الضوء على أهمية الانترنت وتأثيره على الشباب الجامعي في مجال اتخاذ القرارات، وذلك لما للانترنت من انتشار واسع بين الشباب.

بـ - الاستفادة من نتائج الدراسة في مجال التخصص من خلال ما يلى:

- ١ للتوصىلى إلى توصيات قد تكون بداية لبحث جديدة في هذا المجال كما قد تكون حلول واقعية لمواجهه المشكلات المرتبطة بأسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قرارات الشراء.
- ٢ محاولة الإسهام في تنمية المعرفة في مجال إدارة المنزل من خلال البرامج الإرشادية التي لم يكن حظها من البحث والتطبيق كبيراً إذا ما قورنت بغيرها.
- ٣ محاولة إضافة أداة جديدة لتخصص إدارة المنزل عبارة عن تصميم وتقنيات استبيان عن أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت، واستبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قرارات الشرائية.
- ٤ للاستفادة مستقبلاً من الدراسة الحالية في اختيار انساب الطرق والبرامج الإرشادية الملائمة لتوعية الشباب الجامعي لاستخدام الانترنت في اتخاذ قراراته الشرائية.

الأسلوب البحثي

أولاً: فروض الدراسة

- ١ لا توجد علاقة ارتباطية دالة إحصائياً بين المتغيرات الكمية لطلاب الجامعه عينة الدراسة وأسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.
- ٢ لا توجد فروق دالة إحصائياً بين من يتبع إعلانات الانترنت ومن لا يتبع إعلانات الانترنت في كلاً من أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.
- ٣ لا توجد فروق دالة إحصائياً بين سكان الريف وسكان الحضر في كلاً من أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.
- ٤ لا توجد فروق دالة إحصائياً بين الذكور والإإناث في كلاً من أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.
- ٥ لا يوجد تباين دال إحصائياً بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت.

ثانياً: المصطلحات والتعریف الإجرائية

- ١ - **الانترنت:** يُعرف إجرائياً بأنه عدد ضخم من أجهزة الكمبيوتر من جميع أنحاء العالم مرتبطة بعضها البعض بما يسمى بالشبكة ويحكمها نظام (بروتوكول) محدد ومشترك متافق عليه ويهدف إلى نقل وتبادل المعلومات.

- ٢ - **القرارات الشرائية:** تُعرف إجرائياً بأنه قدرة الطالب على اختيار أفضل البائع عند القيام بعملية الشراء وذلك في ضوء العوامل المؤثرة على هذه القرارات والمصادر التي يستندون إليها للحصول على المعلومات وكذلك العادات الشرائية لديهم، وذلك من أجل تحقيق الهدف المنشود.

ثالثاً: منهج الدراسة

تتبع الدراسة الحالية المنهج الوصفي التحليلي وهو المنهج الذي يقوم على الوصف الدقيق والتقصيلي للظاهرة موضوع الدراسة أو المشكلة قيد البحث وصفاً كمياً Quantitative أو وصفاً نوعياً Qualitative، وبالتالي فهو يهدف أولاً إلى جمع بيانات ومعلومات كافية ودقيقة عن الظاهرة ومن ثم دراسة وتحليل ما تم جمعه بطريقة موضوعية وصولاً إلى العوامل المؤثرة على تلك الظاهرة (الفنسي،
البيك، 2008: 66).

رابعاً: حدود الدراسة

- **الحدود البشرية (العينة):** اشتملت عينة الدراسة على (632) من طلاب جامعة المنصورة من الذكور والإإناث في كلاً من الحضر والريف من مستويات اجتماعية واقتصادية مختلفة وتم اختيارهم بطريقة صدفية غرضية.

- **الحدود المكانية:** تم تطبيق هذه الدراسة على طلاب من جامعه المنصورة من الجنسين بكليات عملية (الزراعة- العلوم- التربية الرياضية- التربية النوعية)، وكليات نظرية (الأداب- التربية- الحقوق- التجارة)، وذلك بالفرق الدراسية الأولى والثانية والثالثة والرابعة.

- **الحدود الزمنية:** استغرق تطبيق الاستبيان 7 أيام في الفترة من 3 أبريل 2013م إلى 10 إبريل 2013م. خامساً: بناء وإعداد وتقنين أدوات الدراسة تكونت أدوات الدراسة من:

١- استماره البيانات العامة للطالب وأسرته.

٢- استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعه للإنترنت.

٣- استبيان أسلوب طلاب الجامعه في اتخاذ قراراتهم الشرائية.

و فيما يلي عرض لهذه الأدوات:

أولاً: استماره البيانات العامة للطالب وأسرته

تم إعداد استماره تحتوى على بيانات عامة للطالب وأسرته بهدف الحصول على بعض المعلومات التي تقيد في إمكانية تحديد خصائص العينة موضوع الدراسة، وتم تقسيمهما إلى جزأين:

بيانات خلصة بالطالب:

و تتمثل في : (الكلية الفرقة الدراسية/ العمر/ الجنس (ذكر- أنثى)/ التخصص (عملي- نظري)/ بيئة السكن (ريف- حضر)/ معدلات استخدام الإنترت (يومياً- مرة في الأسبوع- أكثر من في الأسبوع- مرة في الشهر)/ متوسط المدة التي تستغرقها في الجلسة الواحدة على الإنترت (أقل من نصف ساعة- من ساعة إلى ساعتين- أكثر من ساعتين)/ هل جربت الشراء عبر الإنترت؟ (نعم- لا)/ هل تتبع إعلانات الإنترت؟ (نعم- لا).

بيانات خلصة بالأسرة:

و تتمثل في: المستوى التعليمي لرب وربة الأسرة وتم تقسيمهما إلى ثمانية فئات وهي كالتالي (أمي- يقرأ ويكتب- حاصل على الابتدائية- حاصل على الإعدادية- حاصل على الثانوية- تعليم جامعي- مرحلة ماجستير- مرحلة الدكتوراه)/ وفئة الدخل المالي للأسرة وتم تقسيمهما إلى ثمانية فئات كالتالي (أقل من 800 جنيه- من 800 إلى أقل من 1200- من 1200 إلى أقل من 1600- من 1600 إلى أقل من 2000- من 2000 إلى أقل من 2500- من 2500 إلى أقل من 3000- من 3000 إلى أقل من 4000- فأكثر).

ثانياً: استبيان أسلوب طلاب الجامعه للإنترنت

اشتمل هذا الاستبيان على مجموعة من العبارات قامت الباحثة بإعدادها بعد استعراض أهم المراجع والدراسات العربية والأجنبية التي تناولت موضوع الدراسة، وتم إعداد الاستبيان في صورته الأولية وكان عدد عباراته (64) عبارة موزعة على محورين:

١ - **محور المعلومات والمعرفة :** ويقصد به معرفه ما أكتسبه طلاب الجامعة من معارف وتمثل في معرفة الأوضاع الراهنة وخصائص وفوائد وأسعار المنتجات ومواكبة التطورات المختلفة في كل المجالات ومساعدة الطالب في أداء البحث العلمي بشكل لأفضل والتعرف على العديد من المنتجات الجديدة من خلال إعلانات الإنترت.

٢ - **محور المثلث والاستخدامات :** ويقصد به تفاعل الطالب مع الإنترت وتمثل في التواصل مع الآخرين والحصول على المعلومات والبحث عن الوظائف واستغلال وقت الفراغ وإمكانية الشراء والتسوق الإلكتروني.

والتحقق من صدق الاستبيان تم عمل نوعين من الصدق:

أ- **صدق المحكمين:** للتحقق من صدق محتوى الاستبيان تم عرضه في صورته الأولية على أستاذة متخصصين في مجال الحاسوب الآلي في كلية التربية النوعية والهندسة والحاسبات والمعلومات بجامعه المنصورة، وبلغ عددهم (15) معلم، وطلب من سيادتهم الحكم على مدى مناسبة كل عبارة للمحوكين الخاص به وكذلك صياغة العبارات وأضافة أي مقررات، وتم حساب نسب الانفاق لدى المحكمين على كل عبارة من عبارات الاستبيان، وتراوحت نسب تكرار اتفاق المحكمين على العبارات من 7.6% إلى 100%.

بـا - صدق التكوين: تم إيجاد صدق التكوين بين محاور الاستبيان، وذلك بإيجاد قيم معاملات الارتباط بين تلك المحاور وكانت كما يلي:

جدول (1) معاملات الارتباط بين محاور استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للإنترنت والدرجة الكلية

محاور الاستبيان	استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للإنترنت
**0,859	المعلومات والمعارف
**0,871	الممارسات والاستخدامات

يوضح جدول (1) وجود علاقات إرتباطية موجبة عند مستوى دلالة 0,01 بين محاور الاستبيان والدرجة الكلية، وهذا يدل على أن الاستبيان صادق في قياس المتغيرات الخاص به.

وتم حساب الثبات بطرقين:

أ - حسب معامل ألفا كرونباخ: تم التحقق من ثبات الاستبيان باستخدام معامل ألفا لكل بعد من أبعاد الاستبيان على حدة والدرجة الكلية للاستبيان، كما هو موضح بالجدول رقم (2):

جدول (2) الثبات بطريقة ألفا كرونباخ لاستبيان أسلوب طلاب الجامعة في استخدام الانترنت

قيمة معامل ألفا	عدد العبارات	محاور استبيان استخدام الانترنت
0,691	30	المعلومات والمعارف
0,665	30	الممارسات والاستخدامات
0,782	60	اجمالي استبيان استخدام الانترنت

يوضح جدول (2) أن معامل ألفا لكل من (المعلومات والمعارف، والممارسات والاستخدامات، وإجمالي استبيان أسلوب استخدام الانترنت) هي (0,691، 0,665، 0,782) على التوالي، وهي أكبر من القيمة الجدولية (0,075) عند درجة حرية (630) وتعتبر هذه القيمة عالية لهذا النوع من حساب الثبات مما يؤكّد ثبات الاستبيان.

بـ طريقة التجزئة النصفية: يتم حساب الثبات بطريقة التجزئة النصفية وذلك عن طريق تقسيم كل محور من محاور الاستبيان إلى نصفين، وتم هذا التقسيم لكل محور من محاور الاستبيان وكذلك للاستبيان ككل، وتم حساب الإرتباط بين نصفى الاستبيان عن طريق معادلة Spearman- Brown ومعادلة Guttmann.

جدول (3) اختبار معامل ارتباط التجزئة النصفية لاستبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للإنترنت

محاور الاستبيان	معادلة ارتباط سبيرمان- براون	معادلة ارتباط جتمان
المعلومات والمعارف	0,661	0,660
الممارسات والاستخدامات	0,450	0,438
استبيان الانترنت	0,663	0,663

يوضح جدول (3) أن معامل ارتباط التجزئة النصفية لاستبيان أسلوب استخدام الانترنت ككل هو (0,663) لسبيرمان- براون، (0,663) لجتمان.

تصحيح الاستبيان: تم تصحيح استبيان أسلوب طلاب الجامعة في استخدام الانترنت عن طريق اختيار واحد من متعدد (دائماً - أحياناً - نادر)، وتم التصحيح على ميزان 3-2-1 للعبارات الموجبة وميزان 1-2-3 للعبارات السالبة.

ثانياً: استبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية

اشتمل هذا الاستبيان على مجموعة من العبارات قامت الباحثة بإعدادها بعد استعراض أهم المراجع والدراسات العربية والأجنبية التي تناولت موضوع الدراسة، وتم إعداد الاستبيان في صورته الأولية وكان عدد عباراته (63) عبارة موزعة على ثلاثة محاور:

أ - محور العوامل المؤثرة في القرار الشرائي: ويقصد به مجموعة من الدوافع (المؤثرات) التي تؤثر على القرار الشرائي للطلاب وتمثل في جودة المنتج والأسعار ومكان الشراء والحالة الاجتماعية والمادية والمستوى التعليمي والمماركات التجارية.

بـ محور مصادر القرارات الشرائية: ويقصد به الوسائل التي يستخدمها الطلاب للحصول على المعلومات وتمثل في وسائل الإعلام المقرئية والمرئية والأقارب والأصدقاء والأسرة والسوق وإعلانات الانترنت والتي تساعدهم على اتخاذ قرار شرائي سليم.

تـ محور العادات الشرائية: ويقصد به مجموعة من السلوكيات التي اعتاد الطلاب على القيام بها أثناء الشراء وتمثل في الشراء من متجر محدد وشراء المنتجات ذات الماركات المشهورة وأوجه إنفاق المصاروف الشخصي... الخ.

وتحقق من صدق الاستبيان تم عمل نوعين من الصدق:

أـ صدق المحكمين: للتحقق من صدق محتوى الاستبيان تم عرضه في صورته الأولية على أستاذة متخصصين في مجال الاقتصاد المنزلي في كلية التربية النوعية بجامعة المنصورة وجامعة كفر الشيخ وكلية الاقتصاد المنزلي بجامعة الأزهر طنطا وجامعة المنوفية، وبلغ عددهم (13) حكم، وطلب من سيداتهن الحكم على مدى مناسبة كل عبارة للمحور الخاص به وكذلك صياغة العبارات وإضافة أي مقتراحات، وتم حساب نسب الافق لدى المحكمين على كل عبارة من عبارات الاستبيان، وتوأهت نسب تكرار اتفاق المحكمين على العبارات من 84,6% إلى 100%.

بـاـ صدق التكوين: تم إيجاد صدق التكوين بين محاور الاستبيان، وذلك بإيجاد قيم معاملات الارتباط بين تلك المحاور وكانت كما يلي:

جدول (4) معاملات الارتباط بين محاور استبيان أسلوب اتخاذ طلاب الجامعة لقراراتهم الشرائية والدرجة الكلية للاستبيان

محاور الاستبيان	العوامل المؤثرة في القرار الشرائي	مصدر القرار الشرائي	العادات الشرائية
استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية	**0,764		
	**0,676		
	**0,762		

يوضح جدول (4) وجود علاقات ارتباطية موجبة عند مستوى دالة 0,01 بين محاور الاستبيان والدرجة الكلية، وهذا يدل على أن الاستبيان صادق في قياس المتغيرات الخاص به.
وتم حساب الثبات بطريقتين هما :

أـ حسب معامل ألفا كرونباخ: تم التحقق من ثبات الاستبيان باستخدام معامل ألفا لكل بعد من أبعاد الاستبيان على حدة والدرجة الكلية للاستبيان، كما هو موضح بالجدول رقم (5):

جدول (5) الثبات بطريقة ألفا كرونباخ لاستبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية

محاور استبيان قرارات الشراء	عدد العبارات	قيمة معامل ألفا
العوامل المؤثرة في القرار الشرائي	20	0,468
مصدر القرار الشرائي	15	0,411
العادات الشرائية	25	0,406
إجمالي استبيان قرارات الشراء	60	0,645

يوضح جدول (5) أن معامل ألفا لكل من (العوامل المؤثرة في القرار الشرائي، مصادر القرار الشرائي، العادات الشرائية، وإجمالي استبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية) هي (0,468، 0,411، 0,406، 0,645) على التوالي، وهي أكبر من القيمة الحدودية (0,075) عند درجة حرية (630) وتعتبر هذه القيمة عالية لهذا النوع من حساب الثبات مما يؤكد ثبات الاستبيان

بـاـ طريقة التجزئة النصفية: يتم حساب الثبات بطريقة التجزئة النصفية وذلك عن طريق تقسيم كل محور من محاور الاستبيان إلى نصفين، وتم هذا التقسيم لكل محور من محاور الاستبيان وكذلك للإستبيان ككل، وتم حساب الارتباط بين نصفى الاستبيان عن طريق معادلة Spearman- Brown و معادلة Guttman.

جدول (6) اختبار معامل ارتباط التجزئة النصفية لاستبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية

العوامل المؤثرة في القرار	معدلة ارتباط سبيرمان- براون	معدلة ارتباط جتمان
0,216	0,216	

0,480	0,488	مصادر القرار الشرائية
0,190	0,190	العادات الشرائية
0,532	0,535	اجمالى استبيان قرارات الشراء

يوضح جدول (6) أن معامل ارتباط التجزئة النصفية لاستبيان أسلوب طلب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية ككل هو (0,535) لسبيerman- براون، (0,532) لجتمن. تصحيح الاستبيان: تم تصحيح استبيان أسلوب طلب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية عن طريق اختيار واحد من متعدد (دائماً- أحياناً- نادراً)، وتم التصحيح على ميزان (3-2-1) للعبارات الموجبة وميزان (1-2-3) للعبارات السالبة.

سادساً: المعاملات الإحصائية المستخدمة في الدراسة

قامت الباحثة بتحليل البيانات واجراء المعالجات الاحصائية باستخدام برنامج spss للاستخراج النتائج وقامت الباحثة بمراجعة البيانات لضمان صحة النتائج ودقتها. ومن خلال استخدام بعض المعاملات والاساليب الاحصائية التي استخدمت لكشف العلاقة بين متغيرات الدراسة واختبار صحة الفروض منها حساب التكرارات والنسب المئوية والمتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لمتغيرات الدراسة، ومعامل الارتباط لحساب درجة صدق استبيان استخدام الانترنت واستبيان اسلوب اتخاذ قرارات الشراء، ومعامل آلفا لحساب درجة ثبات الاستبيان ، واختبار التجزئة النصفية split- half ومعدلة Guttman- Brown وحساب مصفوفة معاملات ارتباط بيرسون، واختبار T- Test ، وحساب تحليل التباين في اتجاه واحد ONE WAY ANOVA واختبار Scheffe لحساب دلالات الفروق.

نتائج الدراسة الميدانية

أولاً: وصف عينة الدراسة

توضيح الجداول من (7) إلى (17) وصف عينة الدراسة الميدانية:

جدول (7) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً لنوع الكلية

نوع الكلية	المجموع	العدد	نسبة المئوية %
الزراعة	64	64	10,1
التربية النوعية	117	117	18,5
التربية الرياضية	75	75	11,9
العلوم	56	56	8,9
التجارة	61	61	9,7
الاداب	117	117	18,5
الحقوق	63	63	10
التربية	79	79	12,5
المجموع		632	100

يوضح جدول (7) تساوي نسب الطلاب في كلية التربية النوعية والأداب وتمثل 18,5%， وتقارب النسب بين باقي الكليات عينة الدراسة حيث 12,5% من طلاب العينة تمثل كلية التربية، و9,9% من طلاب العينة تمثل كلية التربية الرياضية، و10,1% من طلاب العينة تمثل كلية الزراعة، و10% من طلاب العينة تمثل كلية الحقوق، و9,7% من طلاب العينة تمثل كلية التجارة، و8,9% من طلاب العينة تمثل كلية العلوم.

جدول (8) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً للفرقه الدراسية

الفرقه الدراسية	المجموع	العدد	نسبة المئوية %
الفرقه الدراسية الأولى	154	154	24,4
الفرقه الدراسية الثانية	244	244	38,6
الفرقه الدراسية الثالثة	89	89	14,1
الفرقه الدراسية الرابعة	145	145	22,9
المجموع		632	100

يتضح من جدول (8) أن أعداد طلاب الفرقة الثانية تمثل أكبر نسبة مئوية حيث تبلغ 38,6%، ويليها الفرقة الأولى وتمثل 24,4%， ثم يليها الفرقة الرابعة وتمثل 22,9%， وتحتل الفرقة الثالثة أقل نسبة مئوية وتبلغ 14,1% من إجمالي عينة الدراسة.

جدول (9) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً للتخصص

النسبة المئوية %	العدد	التخصص
49,4	312	عملي
50,6	320	نظري
100	632	المجموع

يوضح جدول (9) تقارب نسب طلاب الجامعة عينة الدراسة في التخصص العملي والتخصص النظري، حيث بلغت نسب طلاب التخصص العملي 49,4% ونسب طلاب التخصص النظري 50,6%.

جدول (10) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً للجنس

النسبة المئوية %	العدد	الجنس
39,9	252	ذكور
60,1	380	إناث
100	632	المجموع

يوضح جدول (10) زيادة نسب طلاب الجامعة عينة الدراسة الإناث عن الذكور، حيث بلغت نسب الطلاب الإناث 60,1% ونسب الطلاب الذكور 39,9%.

جدول (11) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً لبيئة السكن

النسبة المئوية %	العدد	بيئة السكن
57,9	366	ريف
42,1	266	حضر
100	632	المجموع

يوضح جدول (11) أن نسب طلاب الجامعة عينة الدراسة الذين يعيشون في الريف أكبر من الذين يعيشون في الحضر حيث بلغت نسب الطلاب يعيشون في الريف 57,9% ونسب الطلاب الذين يعيشون في الحضر 42,1%.

جدول (12) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً للعمر

النسبة المئوية %	العدد	العمر
4,4	28	سنة 18
27,8	176	سنة 19
38,8	245	سنة 20
22,5	142	سنة 21
5,1	32	سنة 22
1,4	9	سنة فأكثر
100	632	المجموع
20,0111		المتوسط الحسابي
1,0539		الإنحراف المعياري

يوضح جدول (12) أن 38,8% من طلاب الجامعة عينة الدراسة تبلغ أعمارهم 20 سنة، بينما تبلغ أعمارهم 21 سنة، و27,8% من العينة تبلغ أعمارهم 19 سنة، ويليها 5,1% من العينة تبلغ 22,5

أعمارهم 22 سنة، و 4,4 % من عينة الدراسة تبلغ أعمارهم 18 سنة، بينما تبلغ نسب الطلاب الذين يبلغون أعمارهم 23 سنة فأكثر 1,4 %، ويبلغ متوسط أعمار عينة الدراسة 20,0111.

جدول (13) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً للمستوى التعليمي للأب والأم

المستوى التعليمي للأب		المستوى التعليمي للأم		المستوى التعليمي
النسبة المئوية %	العدد	النسبة المئوية %	العدد	
16,7	5,1	32	2,7	17
	8,1	51	5,2	33
	3,5	22	3,6	23
37,6	5,5	35	7,6	48
	32,1	203	24,8	157
	32,1	203	50,8	321
45,7	43,2	273	2,7	17
	1,7	11	2,5	16
	0,8	5		
100		632		المجموع
4,9209		المتوسط الحسابي		
1,5169		الإنحراف المعياري		

يوضح جدول (13) ارتفاع نسب المستوى التعليمي للأب والتي تبلغ 56% عن المستوى التعليمي للأب والذي يبلغ 45,7% في مستوى التعليم العالي، ارتفاع نسب المستوى التعليمي للأب والذي يبلغ 37% عن المستوى التعليمي للأب والذي يبلغ 32,4% في مستوى التعليم المتوسط، انخفاض نسب المستوى التعليمي للأب والتي تبلغ 11,5% عن المستوى التعليمي للأب والذي يبلغ 16,7% في مستوى التعليم المنخفض.

جدول (14) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً لمعدلات استخدام الإنترنت

معدلات استخدام الإنترنت	العدد	النسبة المئوية %
يومياً	342	54,1
مرة في الأسبوع	81	12,8
أكثر من مرة في الأسبوع	139	22
مرة في الشهر	70	11,1
المجموع	632	100
المتوسط الحسابي	1,9003	
الإنحراف المعياري	1,0936	

يتضح من جدول (14) أن 54,1% من طلاب الجامعة عينة الدراسة يستخدمون الإنترنت يومياً وهذا يرجع لتوافق أجهزة الكمبيوتر والإنترنت وقدرة الطالب على التفاعل بشكل إيجابي معها، و 22% من العينة يستخدمون الإنترنت بمعدل أكثر من مرة في الأسبوع، و 12,8% يستخدمون الإنترنت بمعدل مرة في الأسبوع، و 11,1% يستخدمون الإنترنت بمعدل مرة في الشهر.

جدول (15) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الإنترنت

متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الإنترنت	العدد	النسبة المئوية %
أقل من نصف ساعة	47	7,4
من نصف ساعة إلى ساعة	98	15,5
ساعة- ساعتين	210	33,2
أكثر من ساعتين	277	43,8
المجموع	632	100
المتوسط الحسابي	3,1345	
الإنحراف المعياري	0,9349	

يتضح من جدول (15) أن 43,8% من طلاب الجامعة عينة الدراسة يقضون أكثر من ساعتين على الإنترنت في الجلسة الواحدة، في حين أن 33,2% يقضون أكثر من ساعتين على الإنترنت في الجلسة

الواحدة، ويقضى 15,5% من طلاب الجامعة عينة الدراسة من نصف ساعة إلى ساعة في الجلسة الواحدة، بينما يقضى 7,4% أقل من نصف ساعة في الجلسة الواحدة على الانترنت.

جدول (16) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً لمعدلات الشراء عبر الانترنت

معدلات الشراء عبر الانترنت %	العدد	
10,1	64	نعم
89,9	568	لا
100	632	المجموع
	1,8987	المتوسط الحسابي
	0,3019	الإنحراف المعياري

يتضح من جدول (16) أن 89,9% لم يجربوا الشراء عبر الانترنت من قبل، و 10,1% قاموا بالشراء عبر الانترنت.

جدول (17) التوزيع النسبي لعينة الدراسة وفقاً لمعدلات متابعة إعلانات الانترنت

معدلات متابعة إعلانات الانترنت %	العدد	
50,5	319	نعم
49,5	313	لا
100	632	المجموع
	1,4953	المتوسط الحسابي
	0,5003	الإنحراف المعياري

يتضح من جدول (17) تقارب نسب من يتبعون إعلانات الانترنت مع من لا يتبعونها حيث بلغت نسب من يتبعون إعلانات الانترنت 50,5% ، ومن لا يتبعون إعلانات الانترنت 49,5%.

ثانياً: النتائج في ضوء الفروض

١ - نتائج الفرض الأول

ينص الفرض الأول على أنه "لا توجد علاقة ارتباطية دالة إحصائياً بين المتغيرات الكمية لطلاب الجامعه عينة الدراسة وأسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية." وللحاق من صحة الفرض إحصائياً تم حساب مصفوفة معاملات ارتباط بيرسون بين المتغيرات الخاصة بالدراسة المتمثلة في أسلوب استخدام الانترنت ومحاوره (المعلومات والمعارف- الممارسات والاستخدامات)، وأسلوب اتخاذ القرارات الشرائية بمحاورها (العوامل المؤثرة في القرار الشرائي- مصادر القرار الشرائي- العادات الشرائية)، والمتغيرات الكمية للدراسة والمتمثلة في (الفقرة الدراسية- العمر- المستوى التعليمي للأب- المستوى التعليمي للأم- فئة الدخل المالي للأسرة- معدلات استخدام الانترنت- متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت).

جدول (18) معامل ارتباط بيرسون لأسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت واتخاذهم لقراراتهم الشرائية

المتغيرات	الفرقة الدراسية	العمر	المستوى التعليمي للأب	فتة النظر	معدلات استخدام الانترنت	متوسط المدة المستغرقة
المعلومات	0,014	0,44 -	*0,081	**0,103	**0,146	**0,120
الممارسات	*0,089	0,062	*0,087	0,049	**0,204	**0,111
اجمالي الانترنت	0,060	0,012	*0,097	*0,087	*0,203	**0,134
العوامل	0,063 -	0,075 -	-	0,063	-	0,045
المصادر	0,008 -	0,020 -	0,007	0,049	-	0,077
العادات	0,013	0,004 -	-	*0,089	-	0,025

اجمالى قرارات الشراء	0,026 -	0,045 -	0,037	0,071-	0,029	-	0,073	0,063
(*) دالة عند مستوى 0,05	(**) دالة عند مستوى 0,01	(***) دالة عند مستوى 0,001						

يتضح من جدول (18) أنه توجد علاقة ارتباطية موجبة دالة احصائياً بين محور المعلومات والمستوى التعليمي للأب وفنة الدخل ومتوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت عند مستوى دالة 0,01، 0,05 على التوالي وسالبة مع معدلات استخدام الانترنت عند مستوى دالة 0,01، توجد علاقة ارتباطية موجبة دالة احصائياً عند مستوى دالة 0,05 بين محور الممارسات والفرقة الدراسية والمستوى التعليمي للأب و معدلات استخدام الانترنت عند مستوى دالة 0,01

كما وجدت أنه لا توجد علاقة ارتباطية بين محور العوامل المؤثرة في القرار الشرائي وإنجامي استبيان قرارات الشراء مع المتغيرات الكمية للدراسة، كما يوجد ارتباط سالب دال احصائياً عند مستوى دال له 0,05 بين مصادر القرار الشرائي ومعدلات استخدام الانترنت، كما يوجد ارتباط سالب دال احصائياً عند مستوى دال له 0,05 بين العادات الشرائية والمستوى التعليمي للأم، ولا توجد علاقة ارتباطية بين أسلوب اتخاذ قرارات الشراء والمتغيرات الكمية للدراسة، واتفق هذه النتائج مع دراسة (ii) Saina (2010) والتي توصلت إلى عدم وجود ارتباط بين مستوى التعليم واتخاذ قرارات شراء بعض المواد الغذائية من السوبر ماركت ولكنها اختلفت في وجود ارتباط داله احصائياً بين فنة الدخل الاسرى واتخاذ قرارات شراء بعض المواد الغذائية من السوبر ماركت.

ما سبق يتضح أنه توجد علاقة ارتباطية موجبة دالة احصائياً بين أسلوب استخدام الانترنت وبعض المتغيرات الكمية (المستوى التعليمي للأب- متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت)، وتوجد علاقة ارتباطية سالبة داله احصائياً بين أسلوب استخدام الانترنت ومعدلات استخدام الانترنت، بينما لا توجد علاقة ارتباطية بين أسلوب استخدام الانترنت وكلاً من (الفرقة الدراسية- العمر- فنة الدخل المالي للأسرة- والمستوى التعليمي للأم). وكذلك لا توجد علاقة ارتباطية بين أسلوب اتخاذ القرارات الشرائية والمتغيرات الكمية للدراسة. وبذلك يتحقق الفرض الأول جزئياً.

٢ - نتائج الفرض الثاني:

ينص الفرض الثاني على أنه "لا توجد فروق دالة احصائياً بين من يتابع إعلانات الانترنت ومن لا يتابع إعلانات الانترنت في كلاً من أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية". للتحقق من صحة الفرض إحصائياً تم حساب قيمة (ت) بين متوسط درجات طلاب الجامعة عينة الدراسة من يتابع إعلانات الانترنت ومن لا يتابع إعلانات الانترنت في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت، واستبيان أسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.

جدول (19) المتوسطك الحسابية والانحراف المعيارية وقيمة (ت) لدالة الفروق بين من يتابع إعلانات الانترنت ومن لا يتابعها في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت

المستوى الدالة	قيمة (ت)	الفروق بين المتوسطك	متتابعة اعلانات الانترنت		المحاور
			نعم ن = 319	لا ن = 313	
0,000 دال عند 0,001	5,959	2,994	6,076	63,127	المعلومات والمعارف
0,000 دال عند 0,001	5,724	3,001	6,774	61,779	الممارسات والاستخدامات
0,000 دال عند 0,001	6,812	5,995	10,987	124,907	مجموع محاور الاستبيان
				11,136	130,902

يوضح جدول (19) ما يلى: توجد فروق بين متوسط درجات من يتابعون اعلانات الانترنت ومن لا يتابعون اعلانات الانترنت في محور المعلومات والمعارف والممارسات والاستخدامات ومجموع محاور استبيان الانترنت لصالح من يتابعون إعلانات الانترنت حيث كانت قيمة ت 6,812، 5,724، 9,959 على التوالي وهي دالة احصائياً عند مستوى 0,001.

جدول (20) المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية وقيمة (ت) لدالة الفروق بين متباينة إعلانات الانترنت و عدم متباينها في استبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية

مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفروق بين المتوسطات	متباينة إعلانات الانترنت		متباينة اعلانات الانترنت		المحاور
			ن = 313	لا	ن = 319	نعم	
0,000 دال عند 0,001	4,755	1,614	4,374	42,514	4,157	44,128	العوامل
0,000 دال عند 0,001	4,099	1,122	3,500	31,482	3,384	32,605	المصادر
0,000 دال عند 0,001	3,732	1,348	4,643	51,297	4,439	52,645	العادات الشرائية
0,000 دال عند 0,001	5,740	4,085	9,137	125,293	8,755	129,379	مجموع محاور الاستبيان

يوضح جدول (20) ما يلى: توجد فروق بين متوسط درجات من يتبعون اعلانات الانترنت ومن لا يتبعون اعلانات الانترنت في محور العوامل المؤثرة في القرار الشرائي ومصادر القرارات الشرائية والعادات الشرائية ومجموع محاور الاستبيان لصالح من يتبعون اعلانات الانترنت حيث كانت قيمة ت (4,755) على التوالى وهي دالة احصائياً عند مستوى 0,001 .
 مما سبق يتضح أنه توجد فروق دالة احصائياً عند مستوى دالة 0,001 بين متوسط درجة من يتبعون اعلانات الانترنت ومن لا يتبعون اعلانات الانترنت في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ القرارات الشرائية وبذلك لم يتحقق الفرض الثاني.

٣ - نتائج الفرض الثالث:

ينص الفرض الثالث على أنه "لا توجد فروق دالة احصائياً بين سكان الريف وسكان الحضر في كلّ من أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية." للتحقق من صحة الفرض إحصائياً تم حساب قيمة (ت) بين متوسط درجات طلاب الجامعة عينة الدراسة من سكان الريف وسكان الحضر في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت، واستبيان أسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.

جدول (21) المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية وقيمة (ت) لدالة الفروق بين سكان الريف وسكان الحضر في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت

مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفروق بين المتوسطات	حضر ن = 266		ريف ن = 366		المحاور
			المتوسط	الانحراف المعياري	المتوسط	الانحراف المعياري	
0,701 غير داله	0,384	0,200-	6,383	64,755	6,568	64,554	المعلومات والمعارف
0,009 داله عند 0,01	2,621-	1,419-	6,468	64,116	6,900	62,696	الممارسات والاستخدامات
0,079 غير داله	1,759-	1,620-	11,372	128,872	11,480	127,251	مجموع محاور الاستبيان

يوضح جدول (21) ما يلى: لا توجد فروق بين متوسط درجات سكان الريف والحضر في محور المعلومات والمعارف ومجموع محاور اسلوب استخدام الانترنت حيث كانت قيمة ت (0,384 - 0,384) وهي غير دالة احصائياً، كما توجد فروق بين متوسطات درجات الريف والحضر في محور الممارسات والاستخدامات لصالح سكان الحضر حيث كانت قيمة ت (2,621) وهي دالة عند مستوى 0,01 .

جدول (22) المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية وقيمة (ت) لدالة الفروق بين بيئة السكن في استبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية

مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفرق بين المتوسط	266 حضر ن=		366 ريف ن=		المهارات
			الانحراف المعياري الحسابي	المتوسط المعياري الحسابي	الانحراف المعياري الحسابي	المتوسط المعياري الحسابي	
0,934 غير دالة	0,083 -	0,028 -	4,414	43,345	4,289	43,316	العوامل
0,010 دالة عند مستوى 0,05	2,577 -	0,720 -	3,209	32,466	3,646	31,745	المصادر
0,389 غير دالة	0,862	0,318	4,541	51,793	4,622	52,112	العادات
0,561 غير دالة	0,582 -	0,430 -	9,171	127,605	9,177	127,174	مجموع مهارات الاستبيان

يوضح جدول (22) ما يلى: لا توجد فروق بين متوسطات درجات سكان الريف والحضر في محور العوامل المؤثرة على القرار الشرائي ومحور العادات الشرائية ومجموع مهارات اتخاذ القرار الشرائي حيث كانت قيمة ت (-0,083, 0,010, 0,389) وهي غير دالة احصائياً، بينما توجد فروق بين متوسطات درجات سكان الريف والحضر في محور مصادر قرارات الشراء لصالح سكان الحضر حيث كانت قيمة ت (0,582) وهي دالة احصائياً عند مستوى 0,05. تختلف هذه النتائج عن دراسة عبد المسيح (2004: 207) والتي توصلت إلى وجود فروق بين الأسر الريفية والحضرية في الأسلوب الذي تتخذه عند اتخاذ القرارات الأسرية.

مما سبق يتضح أنه لا توجد فروق بين متوسط درجات سكان الريف وسكان الحضر في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية. وبذلك يتحقق الفرض الثالث.

٤ - نتائج الفرض الرابع

ينص الفرض الرابع على أنه "لا توجد فروق دالة إحصائياً بين الذكور والإإناث في كلاً من أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية". للتحقق من صحة الفرض إحصائياً تم حساب قيمة (ت) بين متوسط درجات طلاب الجامعة عينة الدراسة من الذكور والإإناث في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت، واستبيان أسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.

جدول (23) المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية وقيمة (ت) لدالة الفروق بين الذكور والإإناث في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت

مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفرق بين المتوسط	الإناث ن= 380		الذكور ن= 252		المهارات
			الانحراف المعياري الحسابي	المتوسط المعياري الحسابي	الانحراف المعياري الحسابي	المتوسط المعياري الحسابي	
0,013 (دالة عند 0,05)	2,491	1,307 -	6,809	65,161	5,895	63,853	المعلومات والمعارف
0,337 (غير دالة)	0,960	0,527	6,937	63,084	6,468	63,611	الممارسات وال استخدامات
0,402 (غير دالة)	0,839	0,780-	11,827	128,245	10,874	127,464	مجموع مهارات الاستبيان

يبين جدول (23) ما يلى: توجد فروق بين متوسطات درجات الذكور والإإناث في محور المعلومات والمعارف لصالح الإناث حيث كانت قيمة ت (0,491) وهي دالة احصائياً عند مستوى دالة 0,05، ولا توجد فروق بين متوسط الذكور والإإناث في محور الممارسات ومحور مهارات استخدام طلاب الجامعة للانترنت حيث كانت قيمة ت (0,960) على التوالي وهي غير دالة احصائياً. واتفقت هذه النتائج مع دراسة بركت (2012: 521) والتي توصلت إلى انه لا توجد فروق دالة احصائياً بين الذكور والإإناث في استخدام الانترنت. واختلفت مع دراسة حنawi (2005: 130) ودراسة الطراونة والفنين (2012: 283) ودراسة قنبلة (2011: أ) والتي توصلت إلى وجود فروق دال احصائياً بين الجنسين لصالح الذكور في استخدام الانترنت.

جدول (24) المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية وقيمة (ت) لدالة الفروق بين الذكور والإإناث في استبيان أسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية

مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفرق بين المتوسط	الإناث		الذكور		المحاور
			الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	
0,197 (غير داله)	0,520	0,455	4,338	43,510	4,334	43,056	العوامل
0,270 (غير داله)	0,218	0,313	3,615	32,174	3,277	31,861	المصادر
0,442 (غير داله)	0,129	0,286	4,778	52,092	4,288	51,806	العادات
0,157 (غير داله)	0,334	1,054	9,443	127,776	8,723	126,722	مجموع محاور الاستبيان

يبين جدول (24) ما يلى: لا توجد فروق بين متوسطات درجات الذكور والإإناث في محور العوامل المؤثرة في القرار الشرائي وممحور مصادر القرار الشرائي وممحور العادات الشرائية ومجموع محاور أسلوب اتخاذ القرار الشرائي حيث كانت قيمة ت = 0,520، 0,218، 0,129، 0,334، 0,157 وهي غير دالة احصائياً. واتفقت هذه النتائج مع دراسة تاليه (177: 1428) التي توصلت إلى وجود فروق دالة احصائياً عند مستوى دلالة 0,05 بين الجنس ومراحل اتخاذ قرارات الشراء، واختلفت هذه النتائج مع دراسة سويidan (2011: 18) والتي توصلت إلى وجود فروق بين الذكور والإإناث في التأثير بالكلمة المنطقية على قراراتهم الشرائية. ومما سبق يتضح أن: لا توجد فروق بين متوسط درجات الذكور والإإناث في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية. وبذلك تتحقق الفرض الرابع

٥ - نتائج الفرض الخامس:

ينص الفرض الخامس على أنه "لا يوجد تباين دال احصائياً بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت" وللحقيق من صحة الفرض إحصائياً تم استخدام أسلوب تحليل التباين في اتجاه واحد ANOVA لمعرفة أسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت ومحوريهما، وأسلوب اتخاذ طلاب الجامعة لقراراتهم الشرائية بمحاورها الثلاثة تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت، وتم تطبيق اختبار Scheffe لمعرفة دلالة الفروق بين المتوسطات، وتوضح الجداول من (25) إلى (27) هذه الدلالات.

جدول (25) تحليل التباين في اتجاه واحد لطلاب الجامعة عينة الدراسة في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة في الانترنت تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت

المتغيرات	مصدر التباين	مجموع المربعات	درجات الحرية	متوسط المربعات	قيمة F	مستوى الدلالة
المعلومات	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	592,142 25956,605 26549,747	3 628 631	197,381 41,334	4,775	0,003 0,01 دالة عند
الممارسات	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	1394,136 27385,124 28779,259	3 628 631	464,712 43,607	10,657	0,000 دالة عند 0,001
استبيان الانترنت	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	3720,752 79064,457 82785,209	3 628 631	1240,251 125,899	9,851	0,000 دالة عند 0,001

جدول (26) متوسطات درجات طلاب الجامعة عينة الدراسة في استبيان أسلوب استخدام طلاب الجامعة الانترنت تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت

معدلات استخدام الانترنت	المعلومات	الممارسات	استبيان الانترنت
-------------------------	-----------	-----------	------------------

122,614	59,771	62,842	مرة في الشهر
126,575	62,762	63,812	أكثر من مرة في الأسبوع
126,543	62,493	64,049	مرة في الأسبوع
129,903	64,421	65,482	يومياً

يفسر جدول (25) و(26) ما يلى: يوجد تباين دال احصائياً بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في محور المعلومات والمعارف ومحور الممارسات والاستخدامات ومجموع محاور اسلوب استخدام الانترنت تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت حيث كانت قيمة $F = 4,775$ على التوالى (9,851, 10,657, 4,775) على التوالى وهي دالة احصائية عند مستوى 0,001، وللتعرف على مستوى دلالات الفروق تم تطبيق اختبار Scheffe لمعرفة دلالة الفروق بين متواسطات درجات طلاب الجامعة عينة الدراسة في محور المعلومات والمعارف والممارسات والاستخدامات ومجموع محاور اسلوب استخدام الانترنت تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت، ووجد أنها تتدرج من (122,614, 59,771, 62,842) على التوالى والمتمثلة في مرة في الشهر إلى (64,421, 65,482, 129,903) على التوالى الممثلة في يومياً. وافتقت نتائج هذه الدراسة مع دراسة قنبلة (2011) والتي توصلت إلى وجود تباين دال احصائيًّا بين عينة الدراسة في تقدير الآثار السلبية لاستخدام الانترنت تبعاً لمتغير عدد ساعات الاستخدام لصالح مستخدمي الانترنت أكثر من 15 ساعة.

جدول (27) تحليل التباين في اتجاه واحد لطلاب الجامعة عينة الدراسة في استبيان اسلوب طلاب الجامعة في اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت

المتغيرات	مصدر التباين	مجموع المربعات الكلى	درجات الحرية	متواسط المربعات	قيمة F	مستوى الدالة
العوامل المؤثرة في القرار الشرائي	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	13,699 11865,845 11879,544	3 628 631	4,566 18,895	0,242	غير دالة 0,867
مصادر القرار الشرائي	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	66,404 7597,075 7663,479	3 628 631	22,135 12,097	1,830	غير دالة 0,140
العادات الشرائية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	127,686 13154,004 13281,690	3 628 631	42,562 20,946	2,032	غير دالة 0,108
استبيان قرارات الشراء	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	359,136 52701,762 53060,897	3 628 631	119,712 83,920	1,426	غير دالة 0,234

يتضح من جدول (27) ما يلى: لا يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في محور العوامل المؤثرة في القرار الشرائي ومحور مصادر القرار الشرائي ومحور العادات الشرائية ومجموع محاور اسلوب اتخاذ القرار الشرائي تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت حيث كانت قيمة $F = 1,830$ ، 0,242، 2,032، 1,426 على التوالى غير دالة احصائيًّا.

ما سبق يتضح أنه: يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في اسلوب استخدام الانترنت تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت، ولا يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في اسلوب اتخاذ القرارات الشرائية تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت. وبذلك يتحقق الفرض جزئياً.

ثالثاً: ملخص لأهم نتائج الدراسة الميدانية

- ١ توجد علاقة ارتباطية موجبة دالة احصائيًّا عند مستوى 0,01 بين اسلوب استخدام طلاب الجامعة للانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.
- ٢ يوجد علاقة ارتباطية موجبة دالة احصائيًّا بين اسلوب استخدام الانترنت وبعض المتغيرات الكمية (المستوى التعليمي للأب- متوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت)، كما توجد علاقة

ارتباطية سالبة دالة احصائياً بين أسلوب استخدام الانترنت ومعدلات استخدام الانترنت، بينما لا توجد علاقة ارتباطية بين أسلوب استخدام الانترنت وكل من (الفرقه الدراسيه - العمر - فئة الدخل المالي للأسرة - والمستوى التعليمي للأم).

٣ لا توجد فروق بين متوسط درجات الذكور والإناث في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية.

٤ لا توجد فروق بين متوسط درجات التخصصات العلمية والتخصصات النظرية في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ القرارات الشرائية.

٥ لا توجد فروق بين متوسط درجات سكان الريف وسكان الحضر في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية، بينما توجد فروق بين محور الممارسات والاستخدامات ومصادر قرارات الشراء لصالح سكان الحضر.

٦ لا توجد فروق بين متوسط درجات من يشترون عبر الانترنت ومن لا يشترون عبر الانترنت في أسلوب استخدام الانترنت، كما توجد فروق دالة احصائيًّا عند مستوى دالة ٠٠٥٥ بين متوسط درجات من يشترون عبر الانترنت ومن لا يشترون عبر الانترنت في أسلوب اتخاذ القرارات الشرائية لصالح من يشترون عبر الانترنت.

٧ توجد فروق دالة احصائيًّا عند مستوى دالة ٠٠٠١ بين متوسط درجات من يتبعون اعلانات الانترنت ومن لا يتبعون اعلانات الانترنت في أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ القرارات الشرائية.

٨ يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً للكليه.

٩ لا يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في كل من أسلوب استخدام الانترنت وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً للفرقه الدراسيه.

١٠ - يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في أسلوب استخدام الانترنت تبعاً للمستوى التعليمي للأب، كما لا يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في اسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً للمستوى التعليمي للأب.

١١ - لا يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في أسلوب استخدام الانترنت تبعاً للمستوى التعليمي للأم، كما يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في أسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً للمستوى التعليمي للأم.

١٢ - يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في أسلوب استخدام الانترنت تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت، بينما لا يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في اسلوب اتخاذ القرارات الشرائية تبعاً لمعدلات استخدام الانترنت.

١٣ - يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في أسلوب استخدام الانترنت تبعاً لمتوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت، كما لا يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في اسلوب اتخاذ القرارات الشرائية تبعاً لمتوسط المدة المستغرقة في الجلسة الواحدة على الانترنت.

١٤ - لا يوجد تباين بين طلاب الجامعة عينة الدراسة في أسلوب استخدام الانترنت تبعاً وأسلوب اتخاذ قراراتهم الشرائية تبعاً لفئة الدخل المالي للأسرة، بينما يوجد تباين دال احصائيًّا بين طلاب الجامعة عينة الدراسة ومحور العوامل المؤثرة في القرار الشرائي تبعاً لفئة الدخل المالي للأسرة رباعاً: توصيات الدراسة في ضوء ما أسفرت عنه نتائج الدراسة يوصي الباحثون بما يلي:

١ - الاهتمام بتوفير وسائل تكنولوجيا التعليم بمراحل التعليم المختلفة لمساعدته الطلاب على مواكبه التطورات التكنولوجيا الحديثه.

٢ - الاهتمام بتفعيل دور التكنولوجيا الحديثة داخل المجتمعات من أجل دفع عجلة التنمية.

٣ - دفع الشباب الجامعي للاستخدام الامثل للتكنولوجيا الحديثة والانترنت والاطلاع على كل ما هو مفيد وجديد

- ١ - أسعد. طلعت (1999م): أسس التسويق المتكامل- طريق التقدم للقرن الواحد والعشرون- مكتبة الجلاء الجديدة، المنصورة.
- ٢ - بركات. زياد (2012م): صعوبات استخدام الانترنت لدى طلبة جامعه القدس المفتوحة في طولكرم، مجلة الجامعه الإسلامية للدراسات التربوية والنفسية، المجلد العشرين، العدد الأول.
- ٣ - تايه. نضال عبد الله (1428هـ): تأثير إعلانات الانترنت على مراحل اتخاذ قرار الشراء عند الشباب الجامعي الفلسطيني في قطاع غزة، رسالة ماجستير، كلية التجارة، الجامعه الإسلامية، غزة.
- ٤ - الجوهرى. محمد، الخريجى. عبد الله (2008) طرق البحث الاجتماعى، القاهرة، الطبعه الخامسة، مكتبة الأنجلو المصرية.
- ٥ - حناوى. محمد "محمد رشيد"(2005م): اتجاهات المشرفين الأكاديميين نحو الانترنت واستخداماتها في التعليم في جامعه القدس المفتوحة في فلسطين، رسالة ماجستير، كلية الدراسات العليا، جامعة النجاح الوطنية، نابلس.
- ٦ - رihan. الحسيني رجب (2006م): إدارة أعمال المنزل، مكتبة التربية الحديثة، المنصورة.
- ٧ - سويدان. نظام موسى (2011م) : دور الأطفال في التأثير على بعض متغيرات قرارات الشراء للأسرة الاردنية "دراسة ميدانية من وجهه نظر الآباء" ، مجلة جامعه الازهر بغزة، سلسلة العلوم الإنسانية، المجلد الثالث عشر، العدد الأول.
- ٨ - الشاذلي. تامر(2002م): جولة على الويب، دروس خصوصية مجانية عبر الشبكة في كل المنهاج، مجلة لغة العصر، القاهرة، العدد ١٧، السنة ٢، مايو.
- ٩ - الطراونه. نايف سالم ، الفقيخ. لمياء سليمان (2012): استخدام الانترنت وعلاقته بالتحصيل الأكاديمي والتكيف الاجتماعي
- ١٠ - والإكتبات ومهارات الاتصال لدى طلبه جامعه القصيم، مجلة الجامعه الإسلامية للدراسات التربوية والنفسية، المجلد العشرين، العدد الأول.
- ١١ - عبد المسيح، ايريني سمير (2004)؛ المستوى الاجتماعي الاقتصادي وانعكاساته على اتخاذ القرارات الاسرية، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية التربية النوعية، جامعة المنصورة.
- ١٢ - القاضى. دلال، الباتى. محمود (2008): منهجة وأساليب البحث العلمي وتحليل البيانات باستخدام البرنامج الإحصائى spss، الطبعة الأولى، دار الحامد للنشر والتوزيع، عمان،الأردن.
- ١٣ - قبيطة. أحمد أحمد (2001م): الآثار السلبية لاستخدام الانترنت من وجهه نظر طلبة الجامعه الإسلامية بغزة ودور التربية الإسلامية في علاجها، رسالة ماجستير في أصول التربية، كلية التربية، الجامعه الإسلامية، فلسطين.
- ١٤ - مبارك. حسام الدين (2003): دور وسائل الإعلام الجماهيرية في نشر الثقافة الرياضية لدى طلاب بعض الجامعات المصرية، رسالة ماجستير، كلية التربية الرياضية، جامعة طنطا.
- ١٥ - محمد. أميرة محمد (2010): دور الواقع الإلكتروني في التسويق السياسي للأحزاب المصرية لدى الجمهور، رسالة ماجستير، كلية الآداب، جامعة المنصورة.
- ١٦ - محمد. مها سليمان (1994م): دراسة مقارنة لدروافع شراء واتخاذ القرارات الخاصة بالأجهزة المنزلية لعينة من ربات الأسر الحضارية والريفية ،نشرة العلوم وبحوث التنمية، بحث رقم 681، مجلد 46.
- ١٧- Hyland , Tom (2002):Why Internet Advertising?,Webvertising ,
SCN Education B. V.Saina Fan (2010:)Food Trade Issues and
Food Purchasing Decisions by
- 18-Consumers In China, Master, Faculty of Graduate Studies, Department of
Agribusiness and Agricultural Economics, University of Manitoba.

USING INTERNET AND IT'S RELATIONSHIP TO THE PURCHASING DECISIONS AMONG A SAMPLE OF STUDENTS FROM MANSOURA UNIVERSITY

Nofal, R. M. A. ;* H. H. A. Hana **; E. I. M. Abdel Fattah * and E. A. I. El- Swah ******

* Home Management & Institutions Dept. Faculty of Home Economics Minufiya University

** Home Economics Dept. Faculty of Specific Education Mansoura University

*** Educational Media Dept. Faculty of Specific Education Mansoura University

**** Home Economics Dept. Faculty of Specific Education Mansoura University

ABSTRACT

This research aims to study the effect of style Mansoura University students use the Internet on the method of their purchasing decisions.

The study sample consisted of (632) students from Mansoura University, the researcher used the primary student data and his family form, and a questionnaire method to use university students of the Internet with its two dimensions (information and knowledge - practices and uses), and a questionnaire method to take university students for purchasing decisions with its three dimensions (factors influencing in the purchasing decision - sources purchasing decision - buying habits) as tools for data collection.

The research found that there is a positive correlation statistically significant at the level of 0.01 between the method of use of the university students of the Internet and method of making purchasing decisions, as there are no differences between the average scores of male and female in the style of Internet use and method of making purchasing decisions, and also no statistically significant differences at the level of 0.05 significance between the average scores of online buying and to Aastron online in the style of the purchasing decisions for the benefit of buying online.

Also the research found that there is a positive correlation statistically significant between the method of use of the Internet and some quantitative variables (educational level of the father - the average time it takes in a single session on the Internet), and no correlation is negative statistically significant between the method of

use of the Internet and the rates of Internet use, while there is no relationship correlation between the method of use of the Internet and both (the school band - Age - class financial income of the family - and educational level of the mother), as well as there is no correlation between the purchasing decision-making style and quantitative variables of the study.

The study recommended the need to interest the provision of methods education technology in different stages of education to help students keep pace with modern technology and attention activate the role of modern technology in societies in order to accelerate development, and payment of university students for optimal use of modern technology, the Internet and see all that is useful and new.

قام بتحكيم البحث

أ.د / محمد السيد الأمام

أ.د / الحسيني رجب ريحان

كلية الزراعة - جامعة المنصورة
كلية التربية النوعية - جامعة المنصورة